



Hirn 1.0 trifft Industrie 4.0

Aktiver Verkauf im digitalen Zeitalter

Paul Meier Institut

Verkaufs- und Führungsschulung / Coaching

Workshop – 1 Tag: Kommunikation & Verkauf

Auffrischen wichtiger Themen im Verkaufsumfeld. «On tour» mit dem Trainer. Wie funktioniert es in der Praxis? – Wie geht der Produktevertrieb wirklich?

Aktuelle Themen der Teilnehmer.....

werden an diesen Tagen gezielt mit dem Trainer besprochen und Erfahrungen ausgetauscht. Sie sind mit dem Trainer direkt im Sparring und tauschen die Erfahrungen aus.

Zielsetzungen des Kleingruppen-Coaching

Gezielte Aufarbeitung der wichtigsten Eckpunkte im allgemeinen Verkauf. Wissen aufbauen für den Verkaufsprozess. Gezieltes trainieren angepasst an die einzelnen Teilnehmer. Generell: Grundwissen auffrischen! **Aktualisieren!**



Coach u. Trainer: Bernhard Meier

Erfahrener Geschäftsführer/Verkaufs- u, Marketingleiter für global aktive KMU-Betriebe. Die praxisorientierte Trainingsmethodik des versierten Trainers bringt Ihnen zielorientierte Vermittlung des Lernstoffes. Technisch, betriebs - wirtschaftlich und psychologisch ausgebildet, agiert der Trainer mehrsprachig seit jahrzehnten auf internationalem Parkett im Haifischbecken der globalen Industrie! Anerkannter Referent u.a. bei der SWISSMECHANIC

Trainingsablauf / Themen

- 1 Verkauf 4.0! > up date & «basics»
- 2 Kommunikation & Präsentation
- 3 Telefonakquise & Kundenbesuche
- 4 Verkaufspsychologie & Vorgehenstaktik
- 5 Verkaufen im heutigen Umfeld an der Front
- 6 Wählbare Themen durch die Teilnehmer

Kurs- und Kontaktdaten:

Kosten 1 Tage: CHF 630.– p.P max. 10 Teilnehmer
(Verpflegung individuell)

Veranstaltungsort: Gais AR / Frauenfeld / Lenzburg

Datum: 21. Aug. / 30. Sept. / 29. Okt.

Auskunft: Bernhard Meier direkt
+41 79 437 66 94

Anmeldung: bis 30 Juli 2019

E-Mail: kontakt@pminstitut.ch

St. Gallerstrasse 32
CH-8853 Lachen SZ

kontakt@pminstitut.ch

www.pminstitut.ch
Referent: +41 79 437 66 94
Bernhard.meier1@gmx.ch

Anmerkung:

Vorgehen, Ablauf und Inhalte können je nach Bedürfnis des Einzelnen in Theorie u. Praxis angepasst und individuell gestaltet werden.